

## 心灵鬼才许建宏

许建宏，博学堂网上教育商城创办人；棒棒堂心灵成长游戏网站创办人；赢家教育总顾问；万能培训师；企业家教练。以敏锐犀利、机智幽默著称的心灵鬼才许建宏已有 16 年的教育培训生涯。与其合作共事过的世界各领域的世界大师近 100 多位，许建宏涉猎的领域广泛，包括大型国际会议策划、图书杂志音像策划出版、广告策划、心灵成长、沟通谈判、神经语言学、团队打造、性格解读、公众演说、营销、销售、激励、催眠治疗等，被誉为万能训练师。许建宏以其丰富渊博的学识与经验，授课方式独特而不可思议的诠释令你捧腹大笑中欣然领悟人生真谛！



采访记录如下：（此文字版本有所省略，并非完整）

**《职业的力量》：**许老师您好，非常感谢您接受我们的采访，从您的履历上看，称呼您培训大师一点都不夸张，您涉猎的行业领域很广很广，这也与您的个人魅力有关吧？

**许建宏：**培训大师不敢当，只是在培训领域待的时间比较长。我一直是从事于培训行业，做过英语培训、企业管理、营销等。我涉及的领域比较多，但是都与教育培训行业密切相关。我之所以会涉及这么多的行业，和我的经历有很大的关系。在我还是学生的时候，我是一个非常内向的人，成绩也是一般。后来到高中了，就开始特别贪玩。在大学时代，比较困惑，因为学的专业并不是自己喜欢的。之后遇到了疯狂英语的李阳老师，在 94 年的时候开始改变了我的命运。我来到李阳老师的公司工作，也从李阳老师身上学到了很多，从此开始进入了培训行业。

**《职业的力量》：**您结束了学生时代以后肯定有所转折，有所迷茫，能谈谈当时您是如何来定位自己规划自己吗？

**许建宏：**关于人生的规划，我总结了一下，最重要的就是做自己喜欢的事情，做自己最擅长

的事情。

**《职业的力量》：**很多人都知道，作为一个好的培训师来说，一个知识的底蕴是必不可少的，您了解这么多领域，走过了这么些年，进入的领域很多，从不懂到懂，我想知道每个领域花费的时间是多少？您是如何来学习积累的？

**许建宏：**在每个领域来说，并不是说每个领域都是\*\*的，至少我是这么认为的，不管你在任何领域，只要在一个行业做得好的，在其他行业也能够积累起来的。我们不管是做技术也好，还是做神经学也罢，只要我们能够其中一个领域做得非常权威，在其他领域也能够做得很好。每一个人也是一样的，如果你了解自己的内心，了解自己的强项，你也是可以去和另外一个行业的人沟通得很好的，我是这么觉得的。

**《职业的力量》：**在专访很多人的时候，他们都告诉我，不管做什么，做任何一件事情，都需要认认真真的在这件事情上下功夫，很多人做培训只做一个行业，而您涉猎这么多，而且都成功了，您觉得怎么解释这一现象呢？

**许建宏：**其实说很成功说不上，也有失败的时候。在我的历程当中并不是一帆风顺的，也有迷茫、糟糕的时候。只是在面对挑战时，我懂得要怎么去克服它。当一个人一直都一帆风顺的时候，我认为他遇到困难的时候就很难办了。在人生的当中，需要有挑战来磨练自己的毅力、精神，来面对以后的困难和挑战。在面对一件事情的时候，怎么样让自己做好，我觉得需要对这件事情的热情、坚持。你的焦点、热情在哪里，那么结果就在哪里。

**《职业的力量》：**对于培训，如果有人听过您的培训，或者课程的话都很容易被您的气氛所感染，是否一个好的培训师也需要像您一样学会渲染所有人的想法？同时您被人称为心灵鬼才，如果要成为第二个心灵鬼才，要如何才能到做？是天生注定还是后天的努力？

**许建宏：**其实在演讲或者培训现场，我个人并没有特别的渲染什么，而是用自己最大的热情和大家分享我的经历，并非是要掌控整个现场，我觉得这是最好的气氛。并不需要刻意的去渲染现场的气氛，因为刻意的做某件事情会让人觉得很虚假。至于如何成为心灵鬼才，我觉得需要一些无厘头的感觉，同时还要有兴趣。如果一个人对人的内心活动感兴趣的话，我相信这个人可以成为一个很棒的老师，当然，真正成为一位很棒的老师还需要不断的积累经验。我并不认为会有天生注定的心灵鬼才，因为如果没有后天的努力，那么先天条件再好也不能成功。

**《职业的力量》：**如果想要进入培训这个圈子，不管是什么行业，什么领域，您觉得要做好的先决条件是什么？

**许建宏：**我觉得做好培训的条件，最重要的是对这个行业有兴趣，同时还要有助人为热的心态。从事一个行业要先从整合自己或者身边的资源开始，还有一个关键点就是自己的热情。有一句话我觉得讲得很好：帮助别人，提升自己，共创辉煌。

**《职业的力量》：**在做好培训的同时除了一个好的培训讲师以外，我们还需要有一个培训的团队，这个团队需要包含哪些人才，如何从现在开始来打造这样的团队呢？

**许建宏：**其实不管是做教育培训行业还是其他的行业，团队是一个非常重要的因素。在教育培训行业，部门和职责范围比较多，比如推广、网络、服务、营销等。其中组织会议和活动的部门在教育培训行业是比较多的。

**《职业的力量》：**从您授课以及交流的过程中我能感受到您的口才是非常不错的，当然这也

是一个好的培训师需要做到的，能谈谈您的口才锻炼的一个里程碑吗？我想这是一个持久的过程。

**许建宏：**要是说我口才，其实并不是很好。我觉得要锻炼好口才很重要的一点，就是做一个好的聆听着，因为没有听者就没有说者。

**《职业的力量》：**总结一下，您觉得一个好的口才需要做到哪几点才能称之为好的口才？

**许建宏：**第一，做一个好的聆听着；第二，用自己的真心去和别人分享，而不是教导别人；第三，把受众当成老友，这样就不会说废话或者是语无伦次。

**《职业的力量》：**我感觉要问您的问题不断涌上来，太多太多了，您做过很多事情，并非像现在的就业群体一样都是在做单一的工作，您觉得要如何脱离这样的群体，才能取百家之所长，来规划自己的职业生涯呢？

**许建宏：**我觉得是兴趣，还有就是让自己多一点的好奇心。不要太过于局限自己所在的行业，这样能够拓宽自己的思维。对于我来说，每遇到一个行业，我都会去了解，因为很有可能在我了解的过程中对我所在行业会有很大的帮助和启发，所以我会多了解身边不同的行业。

**《职业的力量》：**人脉，终于说到人脉了，关于人脉，您的人脉太多太多了，我想问的是如何在生活以及学习工作中去处理好人脉关系，如何发现未来能够帮助到您的那一层人呢？怎么和他们形成很浓重的关系呢？

**许建宏：**关于人脉我们听得比较多的可能就是人脉等于钱脉。关于人脉有几个阶段：第一阶段，我们会先和身边同等水平的人交流；第二阶段，我们开始拓展，通过朋友来认识更高层次的人脉。第三阶段，当我们有更大的发展的时候可以寻找高层次的人一起合作，这样就可以拓展更多的人脉。

对于人脉的质量，你可以给你的朋友带来什么样的价值，决定了你的人脉是什么样的质量。所以说要先打造自己，当自己变得有价值的时候就能够获得更多的人脉，同时人脉的质量也得到非常好的提升。

**《职业的力量》：**您是一个乐于户外运动的人，现在很多人处于亚健康，如何才能生活和工作两者结合？

**许建宏：**其实现在很多人都一味的将自己锁定在工作上，我以前也是这样的。但是现在回过头来看，那时候的工作效率并没有因为给予了全部的关注而提高。我在挣扎了几年之后，我开始转变，因为我感觉，一个人越是纠结在工作上的时候效率就越低。在心理学中讲到，人对于某件事情持续关注的注意力只有二十五分钟左右，所以学校中一节课的时间在四十五分钟左右就会休息一次。当一个人让自己放松，走出工作之后再回来，对于工作效率会有明显的提高，我自己就是这样。我觉得，工作来源于生活，多出去走走开拓自己的视野，不仅仅是对工作上会有帮助，在思维模式上也会有很大的拓展。

**《职业的力量》：**最好请您做一个访谈总结，就作为给所有正在梦想道路上拼搏的人的建议和忠告吧。

**许建宏：**给大家一个建议吧，就是不断聆听自己的身体里的声音，了解自己的热情在哪里，爱好是什么，然后让自己不断的学习、学习、再学习，提高自己的价值。多去外面走走，和不同行业的朋友互动，来提升自己。